

WE Bridge Venture Hosting

Программа для международных технологических стартапов, которые хотят выйти на европейский рынок, привлечь клиентов и инвестиций.

ДЛЯ КОГО

- Технологические стартапы и команды
- Проекты с готовым продуктом или прототипом
- Команды, нацеленные на международный рост
- Основатели из стран Центральной Азии и других регионов



INNOVATION
PEOPLE
MARKETS
GROWTH

A MORE
CONNECTED
INNOVATIVE
EUROPE

Что вы получаете за 2 месяца

Мы открываем для вас доступ к реальным возможностям в Европе. Вы проверяете гипотезу, получаете обратную связь рынка и делаете первые шаги к масштабированию.



Выход на рынок и пилоты

Встречи с потенциальными клиентами, партнёрами, обсуждение пилотных проектов



Инвесторы и финансирование

Доступ к инвестиционной сети, инвестиционным площадкам и профильным мероприятиям



Экспертиза

Независимые эксперты, отраслевая экспертиза, обратная связь по продукту и стратегии выхода на рынок



Видимость

Размещение на сайте WE Bridge, продвижение в профессиональных каналах, участие в мероприятиях и презентациях



Инфраструктура

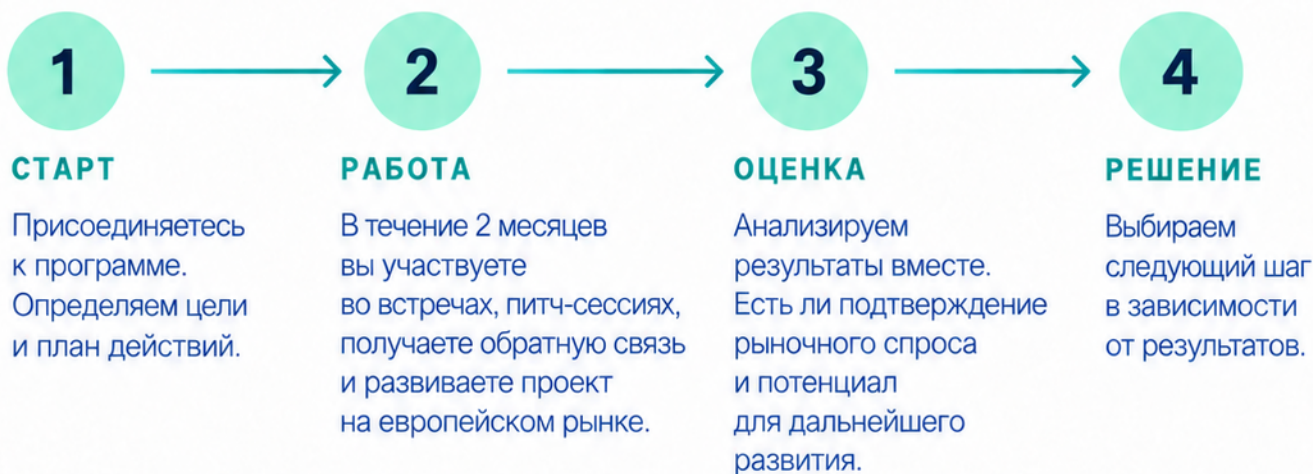
При необходимости — поддержка по юридическим, бухгалтерским и административным вопросам через партнерскую инфраструктуру

**WE Bridge открывает возможности.
Команда стартапа выполняет работу сама.**

FROM POTENTIAL TO A BROADER TOMORROW

Как это работает

Два месяца. Три возможных результата.



ТРИ ВОЗМОЖНЫХ РЕЗУЛЬТАТА



ОСТАНОВИТЬСЯ

Если европейская гипотеза не подтвердилась. Никаких обязательств. Вы избежали ненужных расходов на создание компании.



ПРОДОЛЖИТЬ ПРОВЕРКУ

Если нужны дополнительные доказательства. Мы помогаем определить следующие шаги.



СОЗДАТЬ КОМПАНИЮ В ЕВРОПЕ

Если рынок подтвержден, обсуждаем второй этап и модель совместного развития европейского бизнеса.

Лучше проверить сейчас,
чем тратить время и деньги позже.

Условия участия



€0

Без платы за вход

Участие в двухмесячной программе бесплатное.



0%

Без передачи доли

Мы не получаем долю в вашей компании при вступлении в программу.



3%

Вознаграждение за привлечение финансирования

Если финансирование (инвестиции или гранты) привлечено через возможности, контакты или поддержку WE Bridge, применяется базовое вознаграждение — 3% от фактически полученных средств.



Второй этап — отдельная договорённость

Если европейская гипотеза подтверждена, мы обсуждаем создание европейской компании и возможное участие WE Bridge в проекте. Условия, доля и формат сотрудничества согласовываются отдельно до инкорпорации.



Обязанности команды

- готовить материалы и данные
- участвовать во встречах и питч-сессиях
- соблюдать согласованные сроки
- профессионально представлять проект и программу

Подать заявку в WE Bridge

Отсканируйте QR-код



<https://webridge.tech/en/venture-hosting>